



Системное решение по офсетным контрактам

2023



Системное решение



НПА (регионального уровня
для запуска и реализации контрактов)



Финансовая модель



**Алгоритм взаимодействия
органов власти**



**Дорожная карта жизненного цикла
офсетного контракта**



ОФСЕТНЫЙ КОНТРАКТ

– госконтракт на закупку товара/услуги со встречными инвестиционными обязательствами поставщика:

- по созданию, модернизации и (или) освоению производства товара на территории субъекта РФ;
- по созданию и (или) реконструкции имущества на территории субъекта РФ, используемого для оказания услуги.

ПРЕИМУЩЕСТВА ОФСЕТНОГО КОНТРАКТА

Для инвестора

- ✓ **Долгосрочная гарантия сбыта** – обязательство публичной стороны по выкупу фиксированного объема.
- ✓ **Цена продажи корректируется** с учетом экономических реалий.
- ✓ **Возможность реализации дополнительных объемов продукции:** включение в региональный реестр единственных поставщиков.

Для публичной стороны (регион и муниципалитет)

- ✓ **Снижение цены поставки** за счет эффекта масштаба закупки, оптимизации логистики.
- ✓ **Импортозамещение**, сокращение зависимости от поставок из-за рубежа и других регионов.
- ✓ **Новые рабочие места**, повышение эффективности.
- ✓ **Дополнительные доходы бюджетов** от региональных и местных налогов.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ СХЕМА ОФСЕТНОГО КОНТРАКТА



ОСНОВНЫЕ УСЛОВИЯ И ПРАКТИКА

**100 млн ₽**минимальный объем
инвестиций**400 млн ₽**мин. объем инвестиций
для межрегионального контракта**до 10 лет**

срок контракта

Заклученные в РФ офсетные контракты

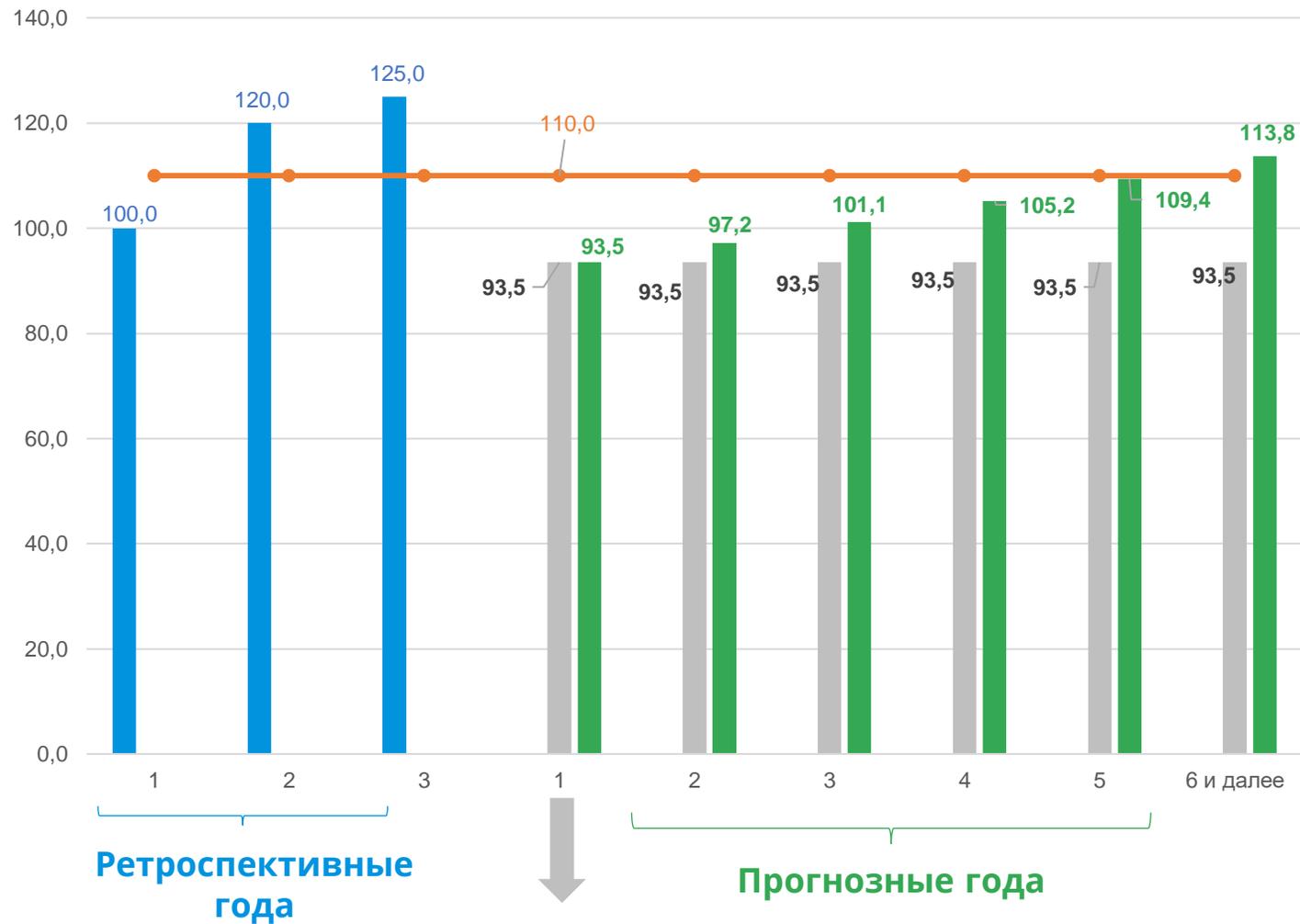
19 контрактов

- ✓ поставка лекарств (Москва, МО, Самара, С.-Петербург)
- ✓ поставка канцтоваров (Москва)
- ✓ поставка медизделий (Москва)
- ✓ поставка детского питания (Москва)
- ✓ поставка троллейбусов (Башкортостан)

свыше 25 млрд ₽совокупный объем
инвестиций
(вложено > 7 млрд ₽)

ПОСТРОЕНИЕ МОДЕЛИ ДОЛГОСРОЧНОЙ ЗАКУПКИ

Млн руб.



- Прошлые годовые закупки
- Прогнозный бюджетный лимит для офсетного контракта- 80-90% от среднегодового лимита
- НМЦК с учетом прогнозных индексов-инфляции (4% в год). Расчитан от прогнозного бюджетного лимита
- Средний прогнозный годовой лимит на основе анализа данных ретроспективных закупок

Текущий период, на котором принимается решение о заключении офсетного контракта

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ МОДЕЛИ, ПРЕДПОСЫЛКИ

1

Анализ ретроспективных закупок в стоимостном выражении

2

Вывод о среднегодовом прогнозном лимите на основе пункта 1

3

Прогнозный бюджетный лимит = **80-90%** от среднегодового лимита (пункт 2)

4

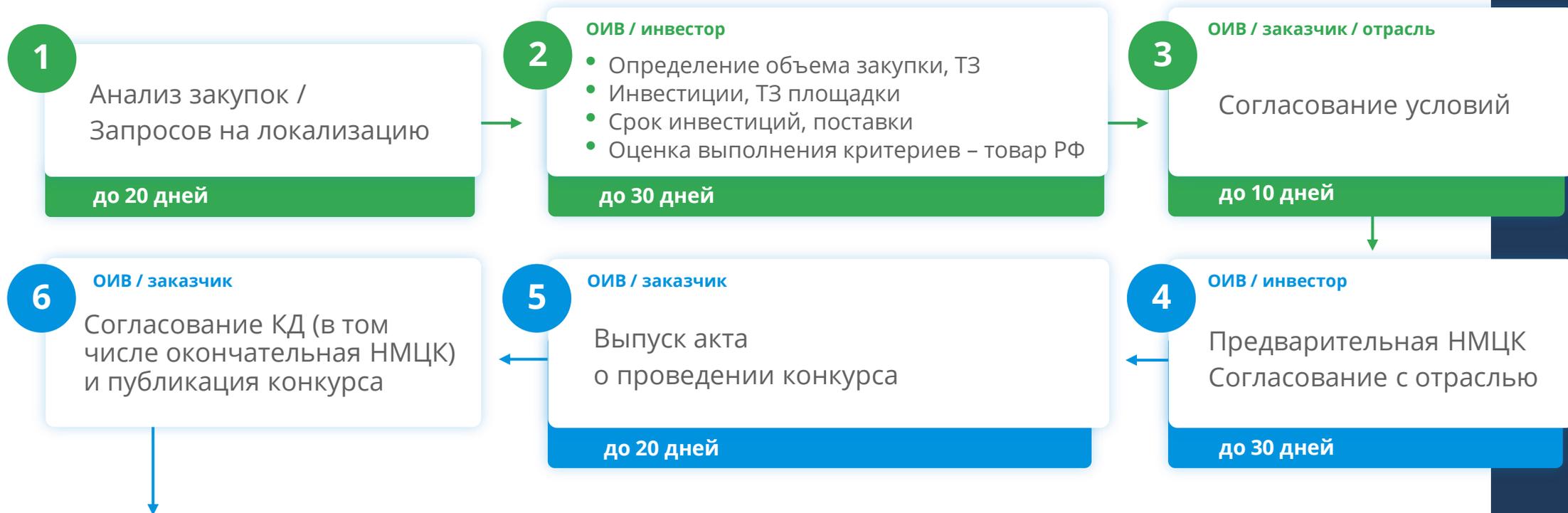
Годовая НМЦК определяется на основе установленных методов с учетом прогнозных индексов-инфляции



Закупка товара и услуги может идти параллельно выполнению инвестиционных обязательств.

Необходимо выполнение критериев товара российского происхождения (не распространяется на услугу).

АЛГОРИТМ ПОДГОТОВКИ ОФСЕТНОГО КОНТРАКТА



6.1. Публикация плана-закупок на zakupki.gov.ru	Заказчик / ОИВ	1-2 недели
6.2. Публикация конкурса на zakupki.gov.ru	Заказчик / ОИВ	1-2 недели
6.3. Конкурс	Заказчик / ОИВ	15-60 дней
6.4. Оценка частей заявок	Комиссия	3 раб. дня
6.5. Подписание контракта	Заказчик / победитель	10 дней

1,5-3,5 месяца

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ОФСЕТНОГО КОНТРАКТА

ОТВЕТСТВЕННЫЕ:

ЗАКАЗЧИК

ПОСТАВЩИК



ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ПРИМЕРЫ РЕАЛИЗАЦИИ ОФСЕТНЫХ КОНТРАКТОВ



Завод по производству лекарств
«Биокад» в Зеленограде



Завод по производству питания
«Вимм-Билль-Данн» в Москве



Завод по производству лекарств
«Р-Опра» в Зеленограде



**Инвестиционные
обязательства
выполнены,
начаты поставки!**



Завод по производству
лекарств «МЭЗ» в Москве



Завод по производству медицинских
изделий «Гемамед» в Москве

НАПРАВЛЕНИЯ ОФСЕТНОГО КОНТРАКТА

	Офсеты для государственных нужд по 44-ФЗ	Офсеты подведомственных организаций по 223-ФЗ	Промышленный офсет
Описание	Товары и услуги с локализацией в Югре Объем инвестиций: от 100 млн ₽ Срок закупки: до 10 лет Возможность кооперации с соседними регионами	Цель – «выращивание» МСП, Объем инвестиций: нет ограничений по размеру Срок закупки: нет ограничений по сроку	Округ поддерживает крупный бизнес округа, в первую очередь НГК, закупающий товары, услуги, работы с обязательствами поставщиков по локализации в Югре. Объем инвестиций: нет ограничений по размеру (определяется закупочной документацией заказчика) Срок закупки: нет ограничений по сроку (определяется закупочной документацией заказчика)
НПА	Порядок взаимодействия ОИВ при заключении ОК (ПП ХМАО-Югры № от 07.10.2022 N 492-п) Регламенты ценообразования	Положения о закупках по 223-ФЗ	Нормативные акты о поощрении заключения ОК крупными компаниями Югры
Оценка потребности	Работа с отраслевыми департаментами округа и муниципалитетами - Выявление топ-50 групп закупок по объему бюджетных расходов - Выявление закупок, в которых можно исключить дистрибьюторов	Работа по выявлению крупнейших закупок подведомственных организаций	Работа с крупным бизнесом Югры и выявление его ключевых партнеров
Локализация	- Работа с ассоциациями, союзами, ТПП, роуд-шоу, консультации для выявления готовности инвестиций в округ - Проработка создания производства товаров российского происхождения - Обучение команд	Работа с Корпорацией МСП и предпринимателями Включение проектов в программы развития Обучение команд	Участие в переговорах с партнерами крупного бизнеса, донастройка мер поощрения промышленного офсета Обучение команд
Площадки	zakupki.gov.ru	Платформа МСП-РФ Программа выращивания МСП	Электронные площадки заказчиков

ПЛАН МЕРОПРИЯТИЙ

- ✓ Формирование перечня проектов
- ✓ Роуд-шоу для инвесторов – Югорский экономический форум, 2023
- ✓ Соглашения с соседними регионами
- ✓ Включения ОК в планы закупок округа и МО
- ✓ Включение проектов в программы развития МСП
- ✓ Due-diligence партнеров крупного бизнеса, переговоры, помощь в привлечении финансирования
- ✓ Запуск проектов, проведение закупочных процедур, подписание соглашений, мониторинг

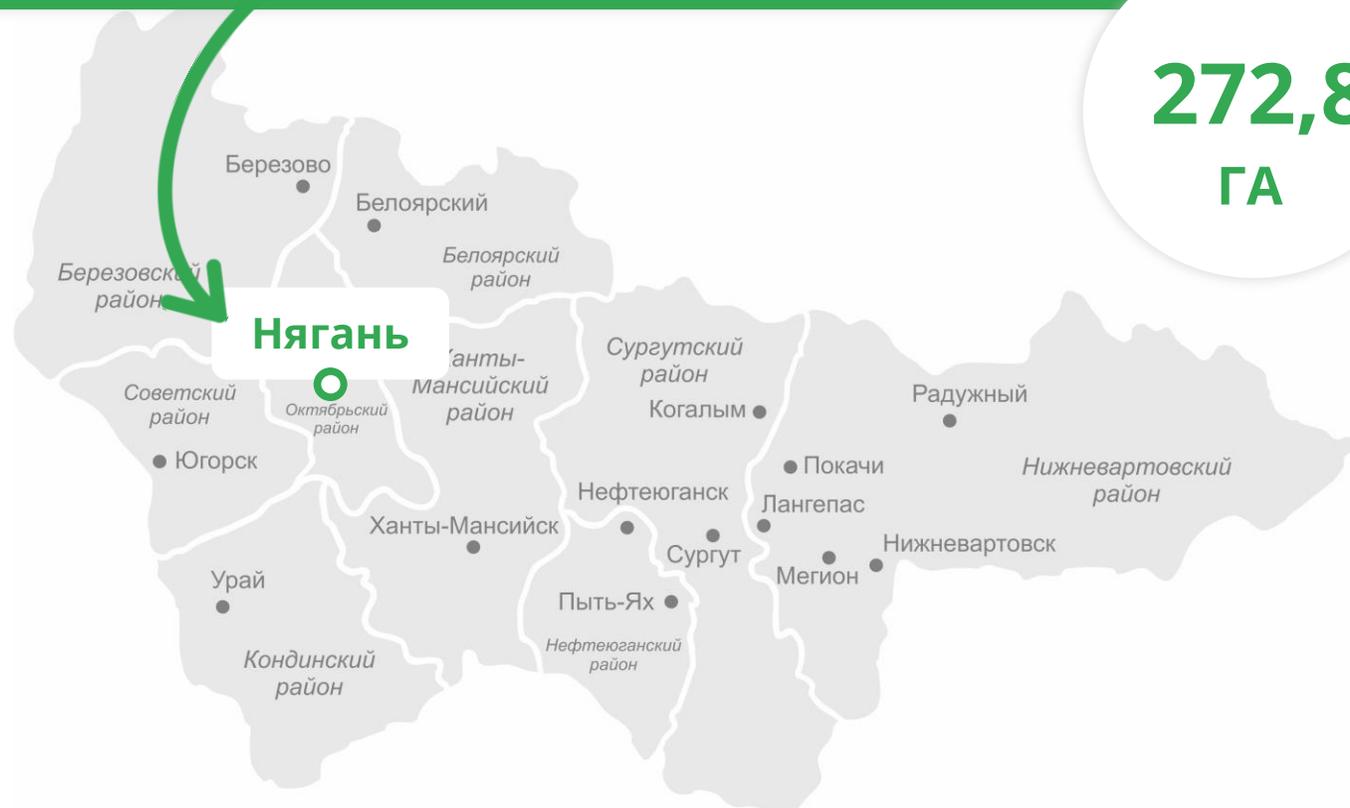


ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА «НЯГАНЬ»



Особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Нягань»

* постановление Правительства Российской Федерации от 30 декабря 2022 года № 2530



272,8
ГА



СТАТЬ
РЕЗИДЕНТОМ
ОЭЗ

8,6
млрд руб.

ОБЪЕМ
ИНВЕСТИЦИЙ
В ИНФРАСТРУКТУРУ

29,5
млрд руб.*

ОБЪЕМ
ИНВЕСТИЦИЙ
РЕЗИДЕНТОВ

767
единиц*

КОЛИЧЕСТВО
РАБОЧИХ МЕСТ

7,6
млрд руб.*

НАЛОГОВЫЕ
ОТЧИСЛЕНИЯ

* ПРОГНОЗНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

ВЫСОКОРАЗВИТАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ИНФРАСТРУКТУРА

272,8 Га Общая площадь
с возможностью увеличения **до 1092 Га**

5
компаний

Количество
якорных резидентов

29,5
млн руб.

Объем инвестиций
резидентов

737
единиц

Количество рабочих мест,
созданных резидентами

2,4
млрд руб.

Объем инвестиций
в инфраструктуру

x 9,8

Мультипликатор
инвестиций

**АО «Управляющая компания
«Промышленные парки Югры»»**

Управляющая компания ОЭЗ



**СТАТЬ
РЕЗИДЕНТОМ
ОЭЗ**



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ



ДЕПАРТАМЕНТ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО АВТОНОМНОГО
ОКРУГА – ЮГРЫ

